

Erimeca

Établir des **devis** en réseau

Pour créer un effet de synergie, le groupe Erimeca a engagé un deviseur commun qui travaille pour les quatre sites de production avec Cetim Devis Usinage. Il répond ainsi aux appels d'offres en prenant en compte l'ensemble des capacités du groupe.

Le groupe Erimeca, qui a commencé à se constituer sous l'impulsion de Gérard Henry, p.-d.g. de Rosheim Industries, est le premier à avoir mutualisé les savoir-faire de ses différents ateliers à travers le logiciel Cetim Devis Usinage.

« Notre objectif est de répondre au plus près à la problématique du client, affirme Bruno Wojszzyk, responsable commercial et développement. Avec plus de 200 salariés, nous commençons à être pris au sérieux, et nos clients savent que le groupe est présent derrière chaque entreprise. »

Hervé Lescoulié, qui possède une longue expérience des méthodes, a été embauché comme deviseur commun. Il est devenu un itinérant du groupe et se partage entre les trois sites du Sud-Ouest avec en complément deux ou trois passages annuels en Alsace.

« Comme les quatre sociétés du groupe ont des profils différents, il est important que quelqu'un connaisse bien les caractéristiques et les capacités de chacune d'entre-elles », indique Hervé Lescoulié.

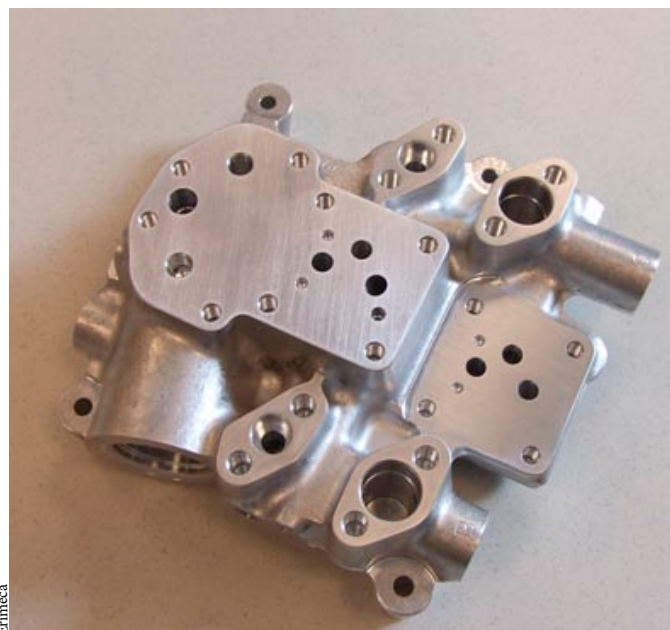
Sur chaque site, des techniciens

des méthodes ont également été formés à l'utilisation de Cetim Devis Usinage.

Un apport essentiel à la stratégie

« Nous avons besoin d'un outil capable de fournir les temps précis pour chaque phase de fabrication et nous nous sommes tournés vers Cetim Devis Usinage qui a fourni un apport essentiel à notre stratégie, expose Bruno Wojszzyk. On l'emploie directement pour les gammes de pièces simples ou après que les méthodes aient déterminé le bon enchaînement des opérations pour les pièces complexes. De plus, il se révèle très avancé en matière d'usinabilité des matériaux. »

Les demandes de devis arrivent surtout au niveau



Erimeca

des entreprises, rarement au niveau du groupe. Mais le logiciel commun permet d'optimiser la charge de travail de chaque site et de fournir la meilleure réponse possible au client. C'est, en effet, Cetim Devis Usinage qui détermine lui-même quel atelier effectue quelle opération. Résultat : au lieu de se concurrencer, les équipements de production se complètent.

NOTRE CLIENT

Raison sociale:
Groupe Erimeca

C.A.:
Plus de 18,5 millions d'euros

Effectifs:
220 personnes

Activité:
Le groupe fédère une entreprise alsacienne, Rosheim Industries, à dominante robinetterie, et trois entreprises basco-béarnaises bien implantées dans l'aéronautique : Sudec (tournage), Sur (fraisage) et Adour Industries (tôlerie).



L'atout Cetim

Cetim Devis Usinage capitalise 20 ans d'expérience dans la réalisation de logiciels de chiffrage. Il peut être utilisé pour élaborer les offres, pour reconcevoir ou concevoir à coût objectif, pour chiffrer les gammes ou pour piloter les sous-traitants. Les bases de données peuvent être adaptées au contexte de l'utilisateur.