



MAINTENANCE : METTRE EN PLACE UN CONTRAT D'EXTERNALISATION GAGNANT/GAGNANT

Mettre en place un contrat d'externalisation de la maintenance par un fonctionnement gagnant/gagnant

Ref : WMAINTP8
DISPONIBLE EN INTRA

Présentation de la formation

Objectifs pédagogiques

- Définir le choix de la politique de sous-traitance (faire ou faire faire)
- Citer les travaux préalables à réaliser avant la consultation
- Citer les clés d'une externalisation gagnant/gagnant réussie
- Expliquer la logique de partenariat spécifique à ce type de contrat
- Citer les clés du suivi de prestations de maintenance
- Citer les différentes étapes de mises en œuvre d'un contrat et de son pilotage

Méthodes pédagogiques

Formation 100% à distance

Accompagnement personnalisé avec un coach

Compétences visées

Améliorer le fonctionnement de l'externalisation par un fonctionnement Gagnant/Gagnant

Moyens d'évaluation

QCM après chaque module

Profil du formateur

Formateur expert en maintenance industrielle depuis 40 années en tant que responsable opérationnel et depuis 20 ans en tant que conseil-formateur

Personnel concerné

Professionnel de la maintenance, appelé à améliorer le fonctionnement de l'externalisation par un fonctionnement gagnant/gagnant

Prérequis

Aucun

SESSION EN 2026

E-Learning

3h - 270 € HT

→ date à venir pour cette session

Programme de la formation

CONTACTS

Renseignements inscription

Service Formation
+33 (0)970 820 591
formation@cetim.fr

Responsable pédagogique

Arnaud GIBERT

En situation de handicap ?

Consulter notre référent handicap pour étudier la faisabilité de cette formation à
referent.handicap@cetim.fr

Module 1 : Avoir une politique de sous-traitance adaptée

- Les enjeux et la politique de la sous-traitance
- Enjeux pour chaque partie
- Faire ou faire-faire
- Vocabulaire et définitions
- Préparer le projet
- Liste des contraintes
- L'organisation
- Les types de contrats
- L'apport des achats
- L'état des équipements

Module 2 : Mettre en place un contrat gagnant/gagnant

- Avantages et inconvénients de l'externalisation
- Externalisation et organisation ciblée
- La logique gagnant/gagnant
- Les clés de la réussite
- Le transfert de méthodes
- L'augmentation du niveau d'externalisation
- Externalisation et supervision
- Structure du contrat
- L'anticipation des risques

Module 3 : Superviser les entreprises partenaires

- Introduction :
 - › Le suivi des prestations
 - › Les outils de suivi
 - › Les engagements respectifs
 - › Les relations avec les prestataires
- Mise en œuvre du contrat
 - › Phase de démarrage
 - › Inventaire des installations
 - › Réunion de lancement
 - › Implantation du prestataire
 - › Formation technique
- Pilotage du contrat
 - › Début de contrat
 - › Rapport de prise en charge
 - › Le pilotage et la revue du contrat
 - › Le tableau de bord
 - › Traitement des DI
 - › Évaluation du contrat
 - › Fin de contrat

Possibilité de mettre en place un parcours personnalisé (INTRA) grâce aux 30 modules (1h) proposés sur le site de notre partenaire e-BPM <https://e-bpm.tech/>



Cette formation



Même thématique