

# MAINTENANCE : METTRE EN PLACE UN CONTRAT D'EXTERNALISATION GAGNANT/GAGNANT

Mettre en place un contrat d'externalisation de la maintenance par un fonctionnement gagnant/gagnant

## Présentation de la formation

### Objectifs pédagogiques

- Définir le choix de la politique de sous-traitance (faire ou faire faire)
- Citer les travaux préalables à réaliser avant la consultation
- Citer les clés d'une externalisation gagnant/gagnant réussie
- Expliquer la logique de partenariat spécifique à ce type de contrat
- Citer les clés du suivi de prestations de maintenance
- Citer les différentes étapes de mises en œuvre d'un contrat et de son pilotage

### Méthodes pédagogiques

Formation 100% à distance  
Accompagnement personnalisé avec un coach

### Compétences visées

Améliorer le fonctionnement de l'externalisation par un fonctionnement Gagnant/Gagnant

### Moyens d'évaluation

QCM après chaque module

### Profil du formateur

Formateur expert en maintenance industrielle depuis 40 années en tant que responsable opérationnel et depuis 20 ans en tant que conseil-formateur

### Personnel concerné

Professionnel de la maintenance, appelé à améliorer le le fonctionnement de l'externalisation par un fonctionnement gagnant/gagnant

### Prérequis

Aucun



Ref : WMAINTP8  
DISPONIBLE EN INTRA

## SESSION EN 2026

### E-Learning

⌚ 3h - 350 € HT

→ date à venir pour cette session

## SESSION EN 2027

### E-Learning

⌚ 3h - 350 € HT

→ date à venir pour cette session

## CONTACTS

### Renseignements inscription

Service Formation  
+33 (0)970 820 591  
formation@cetim.fr

### Responsable pédagogique

Arnaud GIBERT

### En situation de handicap ?

Consulter notre référent handicap pour étudier la faisabilité de cette formation à  
referent.handicap@cetim.fr

## Programme de la formation

### Module 1 : Avoir une politique de sous-traitance adaptée

- Les enjeux et la politique de la sous-traitance
- Enjeux pour chaque partie
- Faire ou faire-faire
- Vocabulaire et définitions
- Préparer le projet
- Liste des contraintes
- L'organisation
- Les types de contrats
- L'apport des achats
- L'état des équipements

### Module 2 : Mettre en place un contrat gagnant/gagnant

- Avantages et inconvénients de l'externalisation
- Externalisation et organisation ciblée
- La logique gagnant/gagnant
- Les clés de la réussite
- Le transfert de méthodes
- L'augmentation du niveau d'externalisation
- Externalisation et supervision
- Structure du contrat
- L'anticipation des risques

### Module 3 : Superviser les entreprises partenaires

- Introduction :
  - > Le suivi des prestations
  - > Les outils de suivi
  - > Les engagements respectifs
  - > Les relations avec les prestataires
- Mise en œuvre du contrat
  - > Phase de démarrage
  - > Inventaire des installations
  - > Réunion de lancement
  - > Implantation du prestataire
  - > Formation technique
- Pilotage du contrat
  - > Début de contrat
  - > Rapport de prise en charge
  - > Le pilotage et la revue du contrat
  - > Le tableau de bord
  - > Traitement des DI
  - > Évaluation du contrat
  - > Fin de contrat

Possibilité de mettre en place un parcours personnalisé (INTRA) grâce aux 30 modules (1h) proposés, nous en faire la demande : [formation@cetim.fr](mailto:formation@cetim.fr)



Cette formation



Même thématique