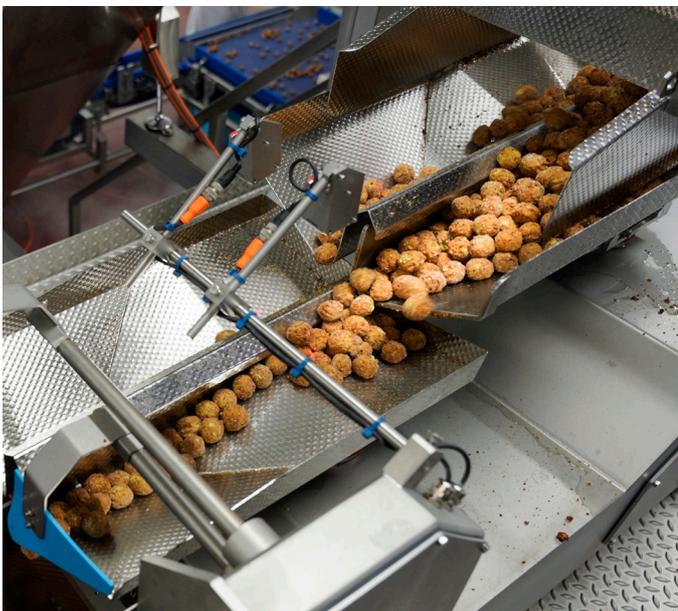


Face à l'intensification de son activité, Varachaux fait appel à l'ASI

Varachaux fait face à une forte croissance de la demande de ses préparations végétariennes qui augmentent ses données à traiter. L'acquisition d'un ERP est devenue plus urgente. L'ASI Île-de-France lui a permis de faire le bon choix.



CARTE D'IDENTITÉ

- **Activité**
fabricant de produits alimentaires intermédiaires
- **Chiffre d'affaires**
19,7 millions d'euros
- **Effectif**
39
- **Marchés**
industriels des plats cuisinés et restauration collective

CONTACT
Service Question Réponse
09 70 82 16 80
sqr@cetim.fr
accompagnement-smart-industrie.com

« Le nombre de données que nous avons à traiter aujourd'hui nécessite un autre outil que nos seuls fichiers Excel », assure Sabine Bruno, directrice générale de Varachaux.

Le fabricant de produits alimentaires intermédiaires à destination des industriels de plats cuisinés et de la restauration collective a demandé l'aide de l'Accompagnement Smart Industrie (ASI) Île-de-France pour le guider dans l'élaboration du cahier des charges et pour l'acquisition d'un ERP. L'activité de cette PME fami-

liale, située à Wissous (91), n'a cessé d'évoluer depuis sa création il y a 50 ans. Elle propose des produits à base de viande ainsi que des produits permettant de créer des recettes végétariennes. La demande des clients n'a cessé d'augmenter ces dernières années : « Nos ventes de préparations végétariennes ont doublé en deux ans, constate Sabine Bruno. Or, les produits intermédiaires végétariens demandent plus d'ingrédients, avec une gestion des flux d'informations plus importante ».

Élaboration du cahier des charges

Un rapide diagnostic du consultant mandaté par le biais de l'ASI a confirmé le besoin évident d'un ERP, intégrant la gestion commerciale. « Nous voulions qu'il ait une bonne compréhension de notre métier et une expertise suffisante pour que le déploiement de la solution se fasse facilement. Nous attendons de ce nouvel outil un gain de temps à chacune des étapes de la réception à l'expédition de nos produits ».

La mise en place de ce

nouvel outil est une bonne nouvelle pour les équipes. « Il va leur permettre de centraliser les différentes informations liées aux fournisseurs de matières premières, à la gestion commerciale, à la traçabilité, etc. Et d'avoir une vue en temps réel sur les différents indicateurs clés, détaille la directrice générale. Chacun va gagner en efficacité et en fiabilité ».

L'ACTION

L'accompagnement Smart Industrie, financé par la Région Île-de-France, s'adresse aux PME/PMI exerçant une activité de production en Île-de-France. Le dispositif leur permet de bénéficier d'accompagnements dispensés par des experts afin d'améliorer leur compétitivité globale en jouant à la fois sur l'excellence opérationnelle et sur les potentialités de l'industrie du futur. Depuis la crise sanitaire, deux parcours ont été créés. L'un pour sécuriser son activité et l'autre pour s'adapter aux nouvelles données économiques suite à la crise Covid.