MAINTENANCE : METTRE EN PLACE UN CONTRAT D'EXTERNALISATION GAGNANT/GAGNANT

Mettre en place un contrat d'externalisation de la maintenance par un fonctionnement gagnant/gagnant

Ref : WMAINTP8
DISPONIBLE EN INTRA

SESSION EN 2024

E-Learning

⌛ 3h - 250 € HT

→ date à venir pour cette session

Présentation de la formation

Objectifs pédagogiques

→ Définir le choix de la politique de sous-traitance (faire ou faire faire)

→ Citer les travaux préalables à réaliser avant la consultation

→ Citer les clés d'une externalisation gagnant/gagnant réussie

→ Expliquer la logique de partenariat spécifique à ce type de contrat

→ Citer les clés du suivi de prestations de maintenance

→ Citer les différentes étapes de mises en œuvre d'un contrat et de son pilotage

Méthodes pédagogiques

Formation 100% à distance
Accompagnement personnalisé avec un coach

Compétences visées

Améliorer le fonctionnement de l'externalisation par un fonctionnement Gagnant/Gagnant

Moyens d'évaluation

QCM après chaque module

Profil du formateur

Expert en maintenance industrielle depuis 40 années en tant que responsable opérationnel et depuis 20 ans en tant que conseil-formateur

Personnel concerné

Professionnel de la maintenance, appelé à améliorer le le fonctionnement de l'externalisation par un fonctionnement gagnant/gagnant

Prérequis

Aucun

Copyright © 2024 Cetim Academy. Tous droits réservés.

CONTACTS

Renseignements inscription

Service Formation
+33 (0)970 820 591
formation@cetim.fr

Renseignements techniques

Gilles Selle
+33 (0)970 821 680
sqr@cetim.fr

En situation de handicap ?

Consulter notre référent handicap pour étudier la faisabilité de cette formation à referent.handicap@cetim.fr

EN PARTENARIAT AVEC

Cette formation

Même thématique

Programme de la formation

Module 1 : Avoir une politique de sous-traitance adaptée

- Les enjeux et la politique de la sous-traitance
- Enjeux pour chaque partie
- Faire ou faire-faire
- Vocabulaire et définitions
- Préparer le projet
- Liste des contraintes
- L'organisation
- Les types de contrats
- L'apport des achats
- L'état des équipements

Module 2 : Mettre en place un contrat gagnant/gagnant

- Avantages et inconvénients de l'externalisation
- Externalisation et organisation ciblée
- La logique gagnant/gagnant
- Les clés de la réussite
- Le transfert de méthodes
- L'augmentation du niveau d'externalisation
- Externalisation et supervision
- Structure du contrat
- L'anticipation des risques

Module 3 : Superviser les entreprises partenaires

- Introduction :
  - Le suivi des prestations
  - Les outils de suivi
  - Les engagements respectifs
  - Les relations avec les prestataires
- Mise en œuvre du contrat
  - Phase de démarrage
  - Inventaire des installations
  - Réunion de lancement
  - Implantation du prestataire
  - Formation technique
- Pilotage du contrat
  - Début de contrat
  - Rapport de prise en charge
  - Le pilotage et la revue du contrat
  - Le tableau de bord
  - Traitement des DI
  - Évaluation du contrat
  - Fin de contrat

Possibilité de mettre en place un parcours personnalisé (INTRA) grâce aux 30 modules (1h) proposés sur le site de notre partenaire e-BPM https://e-bpm.tech/

Copyright © 2024 Cetim Academy. Tous droits réservés.