

Meca-Hydro

Des devis bien faits pour gagner des marchés

Dans une PME d'une dizaine de personnes, établir les devis représente une tâche lourde, au point que tous les appels d'offres ne peuvent être traités. Aujourd'hui, grâce à Cetim Devis Usinage, Meca-Hydro répond à toutes les demandes, avec un taux de succès en constante progression.



Crédit photo : Meca-Hydro

« Désormais, avec Cetim Devis Usinage, nous pouvons répondre à toutes les demandes de devis et notre taux de retours positifs est en augmentation », annonce avec satisfaction Jean-Pierre Corne, co-fondateur et gérant de Meca-Hydro, PME spécialisée dans l'usinage de pièces mécaniques.

À l'origine, en 1984, Meca-Hydro avait été créée par Yves Leullier et Jean-Pierre Corne pour faire de la maintenance de matériels hydrauliques. Dix ans plus tard, en 1994, à la suite du décès de son associé, Jean-Pierre Corne, mécanicien de formation, reprend la gérance de l'entreprise et réoriente celle-ci vers l'usinage.

Meca-Hydro s'est spécialisée dans l'usinage sur plan, en particulier pour des pré-séries, de la robinetterie, des matériels alimentaires, du matériel roulant, etc. « Nous disposons de machines conventionnelles pour les pièces unitaires ou les très petites séries et de machines à commandes numériques pour les autres fabrications », détaille Jean-Pierre Corne.

Un outil complet

Situation classique dans une petite structure, répondre à l'ensemble des demandes de devis se révèle vite impossible. Mais il faut aussi rendre les devis cohérents entre eux et assurer un suivi et une traçabilité satisfaisants.

« En 2006, j'ai pu assister à une démonstration de Cetim Devis Usinage à l'occasion du salon de la machine-outil, raconte Jean-Pierre Corne. C'était très positif, mais j'ai d'abord voulu voir ce qui existait ailleurs. Fin 2007, le Cetim est venu faire une démonstration dans nos locaux et j'ai décidé d'acheter le logiciel. »

Une première formation, volontairement limitée a permis à Jean-Pierre Corne d'exploiter immédiatement

Cetim Devis Usinage dans des conditions réelles. Puis, un complément de formation a été réalisé afin d'adapter le produit à la problématique particulière de l'entreprise.

« C'est un outil très complet, estime Jean-Pierre Corne. Il nous permet de travailler en pleine adéquation avec l'atelier. Nous sortons rapidement les gammes d'usinage et je peux désormais répondre à toutes les demandes. J'établis ainsi en moyenne quatre ou cinq devis par jour, contre un ou deux auparavant, et le suivi des affaires s'est amélioré. »

NOTRE CLIENT

Raison sociale :
Meca-Hydro

Effectifs :
10 personnes

Activité :
Meca-Hydro fournit des prestations d'usinage sur machines classiques et à commande numérique, essentiellement pour la réalisation de pièces en inox.



L'atout Cetim

Cetim Devis Usinage capitalise 30 ans d'expérience dans la réalisation de logiciels de chiffrage. Il peut être utilisé pour élaborer les offres, pour reconcevoir ou concevoir à coût objectif, chiffrer les gammes, piloter les sous-traitants. Les bases de données peuvent être adaptées au contexte de l'entreprise quelle que soit sa taille.